

Etablererkurs 2022

Etablererkurs er et praktisk og effektivt tilbud til deg som ønsker å starte din egen bedrift.

Kurset er en del av Etablereropplæringen i Trøndelag, og er et samarbeid mellom Trøndelag Fylkeskommune, Proneo og næringshager/inkubatorer i Trøndelag.



Etablererkurs passer for deg som:

- Har startet eller planlegger å starte din egen bedrift
- Har en god idè som du vurderer å sette ut i livet.
- Er interessert i å lære mer om gründerskap og forretningsutvikling.

I etablererkurset lærer du blant annet:

- Hvordan du analyserer markedet og forstår behovet til kundene dine.
- Hvordan du lager en markedsstrategi og finner ut hvordan bedriften skal tjene penger.
- Hvordan du etablerer bedriften og kommer i gang med salg.
- Får oversikt og kontroll over økonomien i bedriften.
- Hvordan du lage en solid forretningsmodell.

Praktisk info:

- Kurset går over 5 kvelder à 3 timer.
- I tillegg får du inntil 4 timer veiledning/mentoring av en erfaren rådgiver.
- Som deltaker får du tilgang til Gründerakademiets digitale e-læringsportal.
- Kurset krever ingen forkunnskaper. Du trenger kun en PC/Mac, engasjement og et ønske om å lykkes.
- Deltagere som gjennomfører kurset vil få tildelt kursbevis.
- Egenandel kr. 1.100,-

Kurset vil gi deg mange praktiske råd og tips som gjør oppstarten din lettere og sjansen for å lykkes større.

Kursinnhold:

Samling 1 – Meg, mine kunder og markedsplassen

Vi fokuserer på deg, dine kunder og kundens behov. Vi ser på størrelse i markedet du skal inn i, og hvordan konkurransen i markedet ser ut.

Samling 2 – Din unike løsning

Har du et produkt som løser kundens problem? Hva skal din bedrift være spesielt god på? Hvordan tjener du penger?

Samling 3 – Økonomi – Hvordan starte og drive bedrift?

Vi fokuserer på det praktiske. Hva skal til for å etablere bedrift, og hvordan skal den finansieres? Hvordan jobber vi med bærekraft i bedriften?

Samling 4 – Markedsføring og forretningsutvikling – Veien videre

Vi fokuserer på markedsføring og verdiløfte. Hvordan skal bedriften din bli levedyktig og vokse? Hva er viktige aktiviteter oppgaver videre, og hvordan prioriterer jeg disse? Hva finnes av hjelp og støtteordninger?

Samling 5 – Presentasjon av min bedrift

Siste kurskveld brukes på at alle holder en kort presentasjon av sin bedrift for øvrige kursdeltakere, samt en eller flere rådgivere fra aktuelt næringsliv, næringshager og samarbeidspartnere. Målet er at deltakerne skal kunne presentere sin bedrift og forretningsidè på en kortfattet og forståelig måte.

Planlagte kurs:

Informasjon om kommende kurs finner du på www.proneo.no.
Påmelding via påmeldingsskjema.

